

Specjalista ds. zaawansowanych rozwiązań wizyjnych

Firma One System Sp. z o.o. to największy certyfikowany partner firmy DELL oraz partner firmy Samsung w Polsce. Dostarczamy rozwiązania oparte na monitorach wielkoformatowych do przedsiębiorstw w całej Polsce. W tej chwili poszukujemy kandydatów do pracy w naszym dziale handlowym.

Zadania:

- Sprzedaż nowoczesnych rozwiązań wizyjnych i digital signage dla Klientów biznesowych (B2B)
- Nawiązywanie i utrzymywanie długofalowych relacji biznesowych
- Dopasowywanie proponowanych rozwiązań do indywidualnych potrzeb
- Prowadzenie spotkań i negocjacji handlowych
- Doradztwo techniczne w procesie doboru i instalacji sprzętu
- Wdrażanie proponowanych rozwiązań
- Obsługa przed- i posprzedażowa Klientów
- Monitorowanie i analizowanie trendów na rynku

Wymagania:

Minimum dwuletnie doświadczenie w sprzedaży B2B rozwiązań digital signage

Znajomość rynku monitorów wielkoformatowych

Wykształcenie wyższe techniczne

Umiejętność nawiązywania i utrzymywania pozytywnych relacji

Znajomość zasad profesjonalnej obsługi Klienta oraz technik sprzedaży

Samodzielność i zdyscyplinowanie

Biegła znajomość języka polskiego w mowie i piśmie

Znajomość języka angielskiego

Oferujemy:

Zatrudnienie na podstawie umowy o pracę po okresie próbnym

Atrakcyjne wynagrodzenie (podstawa + premia uzależniona od wyników)

Prywatną opiekę medyczną

Możliwość uczestniczenia w projektach opartych o nowoczesne technologie

Możliwość rozwoju zawodowego w prężnie rozwijającej się firmie

Szkolenia sprzedażowe i produktowe

Osoby zainteresowane zapraszamy do przesłania CV i listu motywacyjnego na adres e-mail:

rekrutacja@onesystem.pl. W tytule maila proszę podać nazwę stanowiska.

Prosimy o dopisanie klauzuli: Wyrażam zgodę na przetwarzanie moich danych osobowych dla potrzeb niezbędnych przy realizacji procesu rekrutacji zgodnie z Ustawą z dn. 29.08.97 o Ochronie Danych Osobowych (DZ.U. nr 133, poz. 883)