

Specjalista ds. zaawansowanych rozwiązań druku

Firma One System Sp. z o.o. to największy certyfikowany partner firmy DELL oraz partner firm Xerox i Samsung w Polsce. Dostarczamy urządzenia i rozwiązania druku do przedsiębiorstw w całej Polsce. W tej chwili poszukujemy kandydatów do pracy w naszym dziale handlowym.

Zadania:

- Sprzedaż nowoczesnych urządzeń drukujących i systemów druku dla Klientów biznesowych (B2B)
- Nawiązywanie i utrzymywanie długofalowych relacji biznesowych
- Dopasowywanie proponowanych rozwiązań do indywidualnych potrzeb
- Prowadzenie spotkań i negocjacji handlowych
- Doradztwo techniczne w procesie doboru i instalacji sprzętu
- Obsługa przed- i posprzedażowa Klientów
- Monitorowanie i analizowanie trendów na rynku

Wymagania:

Minimum dwuletnie doświadczenie w sprzedaży B2B urządzeń drukujących i systemów druku

Znajomość rynku druku lub branży poligraficznej będzie dodatkowym atutem

- Wykształcenie wyższe techniczne
- Umiejętność nawiązywania i utrzymywania pozytywnych relacji
- Znajomość zasad profesjonalnej obsługi Klienta oraz technik sprzedaży
- Samodzielność i zdyscyplinowanie
- Biegła znajomość języka polskiego w mowie i piśmie
- Znajomość języka angielskiego

Oferujemy:

- Zatrudnienie na podstawie umowy o pracę po okresie próbnym
- Atrakcyjne wynagrodzenie (podstawa + premia uzależniona od wyników)
- Prywatną opiekę medyczną
- Możliwość uczestniczenia w projektach opartych o nowoczesne technologie
- Możliwość rozwoju zawodowego w prężnie rozwijającej się firmie
- Szkolenia sprzedażowe i produktowe

Osoby zainteresowane zapraszamy do przesłania CV i listu motywacyjnego na adres e-mail: rekrutacja@onesystem.pl. W tytule maila proszę podać nazwę stanowiska.

Prosimy o dopisanie klauzuli: Wyrażam zgodę na przetwarzanie moich danych osobowych dla potrzeb niezbędnych przy realizacji procesu rekrutacji zgodnie z Ustawą z dn. 29.08.97 o Ochronie Danych Osobowych (DZ.U. nr 133, poz. 883)